

На базі Школи розвитку SPE ми оголошуємо про відкриття бізнес-інкубатора – середовища, яке допоможе Вам за 4 місяці перетворити свою діяльність на системний і прибутковий бізнес!

Школа розвитку SPE, як найбільший заклад по розвитку навиків, відвідують в основному соціально активні і прогресивні люди, багато з яких цілком логічно приходять до ідеї відкриття власної справи і уже нею займаються. Щоб допомогти Вам зростати системно ми і створюємо постійно діючий бізнес-інкубатор, який три рази на рік набиратиме групу учасників, які отримуватимуть необхідну підтримку для своїх проєктів!

Навіщо ми вам?

Приблизно 99% бізнесів, підприємств і діяльностей приречені на загибель. Вірячи у міфи «правильного продукту», обманюючись ілюзією короткотермінового успіху чи «крутого проплаченого маркетингу», не маючи досвіду у розбудові бізнес-системи з середини, підприємливі і навіть ефективні люди, які започатковують свою справу змушені від неї відмовлятися, або грузнуть у рутині самозанятості, щодня крутячись у колесі тільки, щоб колись при зустрічі із друзями сказати «у мене є бізнес», забуваючи при цьому, що вся робота по тому «бізнесу» все одно лежить на їх плечах.

Хоча насправді якщо позбутись зайвих ілюзій і усе розбудувати правильно з самого початку, то можна уникнути насправду чимало зайвих гуль і не потрапити у перелік 99% невдач.

Що ми знаємо?

Ми знаємо, що всі успішні бізнеси дуже різні, але є щось таке що їх об'єднує! **Вони РОЗБУДОВАНІ І ПРОПИСАНІ З СЕРЕДИНИ!** Їх успіх це не везіння, і не так довготермінова і виснажлива, як скоріше системна робота!

Також ми знаємо, що хоча це не завжди очевидно, але:

- Маркетинг це не панацея;
- Великі гроші не дають рішення;
- «Добра» ідея – зазвичай у 90% погана;
- Кадри – не вирішують все;
- «Правильного часу» не існує;
- Везіння – химерна примара;
- Розумі і інтелект – зовсім не патичок-рятівничок;
- «Правильне місце» – ілюзія;
- Курс долара – погана відмовка;
- Хороші зв'язки – не чарівна паличка;
- Інвестор – не золота рибка;
- Коливання ринку і сезонність – міф;
- «Правильні люди» - самообман.

А от поєднання і правильний баланс усього перерахованого оце БІЗНЕС!

І хоч ми знаємо, що успішності можна навчитись і що це довгий і складний процес, тим не менше, готові взяти особисту відповідальність і допомогти Вам сформуванню відповідний баланс у Вашій діяльності!

Не обманюйтесь гарними картинками: успішних бізнесів насправді дуже мало.

Подивіться на дорогу – таке враження, що на світі існують тільки справні авто, але це насправді не так! Це лише ілюзія, бо поламаних і заржавілих машин набагато більше, хоч ми їх і не бачимо! І як наслідок думаємо, що їх нема! Те саме стосується і бізнесів – контр-інтуїтивно думати, що невдалих бізнесів так багато, адже ми бачимо лише ті що «процвітають». Однак насправді лише одиниці освоюють принципи систематизації своїх ідей і ми хочемо, щоб Ви були серед них!

Для кого це пропозиція?

- Для тих у кого уже є діючий бізнес, але при цьому ви хочете його систематизувати, реформувати, реструктуризувати, монетизувати, тиражувати, вийти з тупика чи освоїти новий ринок.
- Тільки для тих, хто готові тяжко працювати на своєю ідеєю і компанією!
- Не для «халявщиків» і усіх, хто думає, що бізнес це казка про Попелюшку – де приходять принц (супер-пупер-продукт, мега-ідея, інвестор, «вдалий час») і все «рішає»;
- Хто готовий «вкалувати» як «ненормальний/а»;
- Хто готовий докладати час до свого бізнесу!

Що ви разом з нами розробите в процесі навчання?

- Бізнес-архітектуру
- Коло зростання
- Бізнес модель
- Організаційну структуру
- Оплату праці по KPI
- Систему продаж
- Систему залучення працівника
- Систему внутрішнього навчання
- Систему удосконалення якості
- Розуміння більш клієнтів
- Свою CRM-систему
- Стратегію ринку
- SWOT – аналіз діяльності
- Аналіз своєї ніші на ринку
- Систему роботи із клієнтом
- Стратегічний план
- Маркетинговий план
- Фінансовий план
- Лунку продаж
- Аватар клієнта
- Чек-листи по основних процесах



В кінцевому результаті Ви матимете ПРОПИСАНИЙ БІЗНЕС, який стане керований Вами, тобто матимете систему, за допомогою якої зможете управляти своїм бізнесом у найменших деталях, не лише у часі курсу, але і у майбутньому!



Які методи ми використовуватимемо у процесі навчання?

Бізнес-методи і моделі

- Ощадливий стартап за Еріком Райзом
- Balanced Scorecard System
- ТРИЗ (Генріх Альтшуллер)
- Модель КОМПОТ Джима Колінза
- Врахування ризиків (на основі праць Нассіма Ніколаса Талеба)
- USP – Унікальна торгова пропозиція
- Концепції «Шести сігм»
- Ощадливе виробництво Toyota
- Методи Пітера Тіля для стартапів

Робота з персоналом

- КРІ мотивація
- Мінімізації проблем за Майклом Гербером
- Особистої ефективності підприємця за технологією Тімоті Ферріса
- Системою удосконалення якості Кайдзен
- Стилями лідерства за Адізесом
- Метод Дональда Трампа «Не здавайся!»

Маркетинг

- Стратегія блакитного океану (В. Чан Кім)
- Принципи якості Едварда Демінга
- Запуск вірусів методом Чіп і Ден Хізів
- Партизанський маркетингу Левітаса
- Вірусний маркетингу Йона Бергера
- Концепцію слабких взаємозв'язків Грантовера
- Брендинг по ZAG
- Маркетингову модель Сета Годіна

Внутрішня і зовнішня комунікація

- SCRUM технологія
- Клієнтоорієнтований підхід Amazon
- Ідеєорієнтований підхід Google
- Принципи Теорії ігор
- Техніка «5 чому?»
- Секрети продуктивності Чарлза Дахігга

Ми допоможемо Вам сформуванати усе те, що мають успішні компанії, в найтонших деталях пропрацювавши найдієвіші на поточний час світові бізнес-підходи.

Які умови участі у програмі?

Вартість навчання = 7200 грн.

Це «смійшна ціна», за пів року Ви навіть не згадуватимете про такі суми. Це число приблизно в 10 раз менше за більш менш схожі навчальні програми. Також сума не порівняно менша за вартості мотиваційних бізнес-конференцій, які створюють гарну картинку, але які слід відвідувати уже маючи успішно діючий бізнес.

Тривалість занять: починаючи 11-го серпня з 18:30 до 21:30, щоп'ятниці сумарно 30 зустрічей.

Які етапи потрібно пройти, щоб максимально скористатися можливостями бізнес-інкубатора SPE?

- **Перший етап.** Заповнити форму реєстрації <https://goo.gl/forms/dkJSLmuEbdbkKaQB2> і пройти співбесіду. До другого етапу будуть допущені тільки 15 учасників!

- **Другий етап.** Впродовж трьох з половиною місяців відвідувати системне навчання і виконувати завдання по розбудові бізнесу під керівництвом наставників і Тимчасової ради директорів (сформованої із учасників групи).

Якщо коротко структура навчання така: (у дужках кількість занять)

Систематизація і структуризація бізнесу (18)

Тайм-менеджмент керівника (6)

Продажі і маркетингова політика (16)

Фінансовий менеджмент (10)

Управління колективом (10)

Залишилось 5 вільних місця на цей курс! Так, що заповнити форму це майже як встигнути в останній вагон. :) <https://goo.gl/forms/dkJSLmuEbdbkKaQB2>

Особливості навчання:

- Мінімум теорії - суто практичне відпрацювання!
- Максимізація зворотного зв'язку під час навчання
- У вечері готуємо те, що вже зранку запустимо в роботу!
- Аналіз результатів згідно циклу Створив-Оцінив-Начився
- "Без домашніх завдань" до яких і так "не дійдуть руки"
- Максимальне занурення у проблематику бізнесу кожного учасника!
- Тільки 15 мотивованих власників і керівників бізнесів!

Хто розуміє навіщо систематизувати і прописувати свої бізнеси - долучайтесь!

Майже кожна успішна зараз людина може сказати «якби я знав те, що знаю зараз - не набив би чимало ґуль і зекономив би років з п'ять на спробах і помилках». Перевірте - спитайте самі. Ми пропонуємо Вам варіант економії часу і зусиль і поки ваші колеги без наставників поволі грузнуть у рутині – ми озброюватимемо і оснащуватимемо вашу компанію досвідом і організаційними технологіями, до того рівня, щоб він міг називатись повноцінним прибутковим бізнесом. Ми не пропонуємо навчання – а повноцінне партнерське ведення проекту. Ми не робитимемо ваш бізнес за Вас! Ви освоїте мистецтво розбудови компанії самі! Але у вірній послідовності, під чітким керівництвом і на основі правильних запитань! Так, буде складно і треба буде за пів-року попрацювати так, як можливо ще ніколи до того часу, однак, погодьтесь, така гра вартує свічок! Ваше майбутнє формується уже сьогодні і залежить тільки від Ваших рішень!

Можна все робити самому. Чим би Ви не займались перших пів року у вас будуть ентузіазм і натхнення і вам навіть здаватиметься що так буде завжди. Таким ставлення уже обманулися 99% мрійників. А що робитимете коли піврічний ентузіазм вичерпається, а суттєвих результатів ще не буде? Більшість у такий час зазвичай здаються і повертаються до своєї попередньої діяльності. Більш впевнені продовжую і ще на пів року «на жилах» витягують. Дехто навіть працює на ростучому ринку і знову ж таки не бачить що його успіх зумовлені не власним вкладом чи «розбудованою системою», якої власне не має, а ситуативними факторами, які мають властивість змінюватись у найбільш невідповідний момент. Якщо ви не хочете залежати від «примх бізнес-долі» почніть робити усе правильно і послідовно і систематично розбудовувати свою компанію із середини, продукт тестуйте із мінімальними затратами, а колективі підбирайте згідно орг.структури і прописаних завдань, а не «хто вже є». Одним словом, щоб не треба було довго і дорого потім усе виправляти - робіть усе правильно з самого початку. А ми Вам у цьому допоможемо!